

KATLENBURGER® Fruchtweinkultur. Dafür stehen wir als Familienunternehmen seit 1925, inzwischen in vierter Generation. Mit unserer eigenen Herstellung und Produktion direkt im Heimatort sind wir Europas führender Frucht- und Honigweinhersteller und unsere wunderbaren Getränke begeistern stets mehr Menschen rund um die Welt. Unsere einzigartigen, hochwertigen Produkte werden Jahr für Jahr mit anerkannten Preisen ausgezeichnet. Getreu dem Motto „Tradition trifft Trend“ schauen wir mit viel Expertise und Passion in die Zukunft. Daher suchen wir stets nach begeisterten neuen Fruchtweinmacher*Innen, auch für diese Vollzeitstelle:

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst national (m/w/d)

In dieser Position verantworten Sie an unserem Standort in Nörten-Hardenberg die gesamte Sachbearbeitung für den nationalen Vertrieb mit Blick auf Digitalisierung sowie die Weiterentwicklung von Prozessen und begeistern täglich unsere Kunden im Inland mit wunderbaren Produkten und bestem Service.

Ihre Aufgaben

- Aktive Unterstützung bei Neukundengewinnung, Ausbau und Festigung der Kundenbeziehung sowie Kundenzufriedenheit
- Eigenständige Überwachung von Absätzen, Umsätzen und Profitabilität
- Aufbereitung aussagekräftiger Kennzahlen, Analysen, Gesprächsunterlagen zur Vor- und Nachbereitung von Terminen
- Eigenverantwortliches Monitoring vertraglicher Listungs- und Vermarktungsabsprachen und Konditionsabrechnungen
- Management der reibungslosen Abläufe von Aufträgen, auch in Abstimmung mit Marketing/Einkauf/Logistik
- Aktive Planung und Überwachung von Vertriebsaktivitäten (Werbungen, Abfragen, Durchgänge, Messen, etc.) unter Berücksichtigung der Gesamtstrategie
- Aktive Planung der monatlichen Absatzmengen im rollierenden Forecast
- Entwicklung und Optimierung interner bereichsübergreifender Prozesse
- Anstoß von Projekten zur Weiterentwicklung der digitalen Vertriebskanäle und Digitalisierung von Vertriebsprozessen
- Entwicklung von Ideen und Konzepten, um mit kreativen und innovativen Ansätzen die Kundenbeziehungen zu stärken

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder betriebswirtschaftliches Studium
- Optimalerweise erste Erfahrungen im Vertriebsinnendienst und/oder erste Erfahrungen in der Konsumgüterindustrie/Lebensmitteleinzelhandel
- Prozessverständnis, Genauigkeit, Zahlenverständnis - mit Blick auf die unternehmensübergreifenden Zusammenhänge
- Verständnis für Kunden und Kundenbedürfnisse sowie für die Entwicklung der Kundenbeziehungen
- Verständnis für das Vertriebscontrolling
- Kommunikativer Umgang mit Kunden und Kollegen
- Freude an interdisziplinärer Zusammenarbeit und Optimierung von Prozessen
- Digitales Verständnis und Interesse an Digitalisierungsprojekten
- Strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise mit hohem Qualitätsanspruch und Engagement sowie Freude am selbstständigen Arbeiten und Gestalten
- Sehr gute Anwenderkenntnisse mit MS-Office (Excel, Word, Power-Point, Outlook)
- Passion für den Vertrieb und die Vermarktung unserer Produkte

Es erwarten Sie eine verantwortungsvolle Position mit viel Raum für eigenständiges Arbeiten und Selbstorganisation, Möglichkeiten zur Entfaltung und Weiterentwicklung in einem einzigartigen Familienunternehmen sowie die nette Zusammenarbeit in einem gut funktionierenden Fruchtweinmacher-Team.

Wenn Sie sich in dieser besonderen Aufgabe in einem dynamisch wachsenden Unternehmen wiederfinden, senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen an: Maike Steinhoff, bewerbung@katlenburger.de. Bei Rückfragen: 05552 / 707-23. Wir freuen uns schon darauf :-)